

Hexagone

Février 2011

Salons HEXAGONE de COLMAR et de RENNES

Les rendez-vous régionaux
des professionnels des secteurs :

DU CADEAU, DU SOUVENIR, DE LA DECORATION,
DE LA FLEURISTERIE ET DE LA BIJOUTERIE FANTAISIE

COLMAR : 6 et 7 février - Colmar Expo - Hall 3

RENNES : 20 et 21 février - Rennes - Bruz - Parc Expo - Hall 5

« Plus proche de vous » : Un concept gagnant !

Les Salons de Colmar et de Rennes sont devenus les rendez-vous de tous les professionnels de l'Est et de l'Ouest de la France. Pour répondre à leurs besoins, Hexagone réunit pour eux un choix complet et diversifié d'exposants français et étrangers

A Colmar et Rennes, Hexagone propose ainsi deux salons professionnels régionaux qui permettent aux créateurs, fabricants, fournisseurs et distributeurs français et étrangers de présenter aux revendeurs leurs produits traditionnels mais également les dernières créations et les nouvelles tendances du secteur. Pour les visiteurs, composés uniquement de professionnels, ces salons régionaux permettent, sans avoir à organiser un déplacement long et coûteux, de venir passer leurs commandes et découvrir les nouveautés qu'ils pourront proposer au grand public.

Sessions de février d'Hexagone : deux grands salons régionaux

- Hexagone Colmar accueillera, les 6 et 7 février, environ 75 exposants français et étrangers répartis sur plus de 4 000 m². Les visiteurs seront constitués par les responsables de plusieurs centaines de points de vente de toute la région. L'édition de Colmar des salons Hexagone a été créée en 2010 à la demande de nombreux

SOMEXPO

7 bis, rue Maréchal Joffre 06000 Nice - Téléphone : 04 92 09 18 69 - Fax : 04 93 52 10 18

Email : info@hexagone.fr - www.hexagone.fr

S.A.R.L. au capital de 7 623 Euros - RCS NICE B 419 648 522

Hexagone

exposants fidèles. Dès sa première édition, ce nouveau salon a été un succès aussi bien du côté des exposants que des visiteurs. En 2011, pour satisfaire les désirs de ces visiteurs, le salon aura lieu plus tôt qu'en 2010, en février plutôt qu'en mars. De plus, les exposants seront cette fois-ci installés et regroupés tous ensemble dans le Hall 3 du Parc des Expositions qui proposera 4 200 m² d'expositions de plain pied.

- **Hexagone Rennes** est depuis longtemps le grand rendez-vous de tous les professionnels du cadeau dans le Grand Ouest. Les 20 et 21 février, il réunira environ 140 exposants sur 7 500 m² et devrait accueillir les responsables de 1 200 points de vente venus d'Ille-et-Vilaine mais aussi des Côtes d'Armor, de Loire-Atlantique, du Morbihan, du Finistère, de Vendée... Le Salon Hexagone de Rennes a lieu deux fois par an, en février et en octobre. Traditionnellement, la session de février connaît un nombre d'exposants plus large car durant cette session de début d'année, de nombreux revendeurs dont l'activité est concentrée sur la saison estivale sont présents.

Durant ces deux salons, la presse bénéficiera d'un accès exclusif, sur simple réservation et enregistrement, afin de présenter en avant-première aux lecteurs les nouveautés et tendances présentées dans le cadre des Salons Hexagone de Colmar et de Rennes.

Hexagone : répondre aux besoins et désirs des visiteurs et des exposants !

Avec quatre salons régionaux par an, le concept des salons professionnels Hexagone a démontré son efficacité. Il est unique et répond parfaitement aux besoins de ses exposants et de ses visiteurs. Localisés au plus près des zones de chalandise, les salons Hexagone se sont déjà imposés à Colmar, Rennes et à Lyon comme des références auprès des professionnels du cadeau, du souvenir, de la décoration, de la fleuristerie, de la bijouterie fantaisie, du cadeau gourmand et de l'article régional.

Diversité de choix, produits classiques, nouveautés et dernières tendances... sont quelques uns des atouts qui font le succès des salons Hexagone et garantissent la satisfaction de leurs participants. Ces événements destinés aux professionnels sont devenus des rendez-vous commerciaux incontournables pour le commerce de proximité.

Ces salons régionaux sont un relais au Salon Bisou, organisé à Nice depuis 35 ans par la même équipe et sur le même principe, devenu une référence internationale.

SOMEXPO

7 bis, rue Maréchal Joffre 06000 Nice - Téléphone : 04 92 09 18 69 - Fax : 04 93 52 10 18

Email : info@hexagone.fr - www.hexagone.fr

S.A.R.L. au capital de 7 623 Euros - RCS NICE B 419 648 522

Hexagone

LISTE DES ARTICLES PRESENTES AU SALON

<ul style="list-style-type: none">• Accessoires de mode• Arts de la table• Articles de bureau• Articles de cuisine• Articles de décoration• Articles de Noël• Articles de plage• Articles de salle de bains• Articles fumeurs• Articles pour le voyage• Articles publicitaires• Articles religieux• Articles régionaux• Articles souvenirs• Bains, savons, cosmétiques• Bijouterie fantaisie• Bougies• Carterie• Céramiques• Confection• Confiserie• Coquillages	<ul style="list-style-type: none">• Couteaux• Décoration florale• Décoration de jardin• Décors de fête• Edition• Emballages• Encadrement• Gadgets, jeux, jouets• Linge de maison• Luminaires• Maroquinerie• Minéraux• Montres, horloges• Parfums• Petit mobilier• Senteurs, pots pourris• Tableaux• Tee-shirts• Tissus• Vannerie• Verrerie <p>Nomenclature non contractuelle</p>
---	--

Contact et accueil presse : Sophie et Marc David

Tél. : 04 92 09 18 69

Email : marcdavid@somexpo.com

Renseignements et inscription :

SOMEXPO – 7 bis, rue Maréchal Joffre 06000 Nice

Tél. : 04 92 09 18 69 - Fax : 04 93 52 10 18

Email : info@hexagone.fr - www.hexagone.fr

SOMEXPO

7 bis, rue Maréchal Joffre 06000 Nice - Téléphone : 04 92 09 18 69 - Fax : 04 93 52 10 18

Email : info@hexagone.fr - www.hexagone.fr

S.A.R.L. au capital de 7 623 Euros - RCS NICE B 419 648 522

Hexagone

HEXAGONE : CE SONT LES EXPOSANTS QUI EN PARLENT LE MIEUX :

SOCADIS

Objet cadeau et décoration

Monsieur Dichampt

"Les salons Hexagone me permettent de toucher des acheteurs qui ne se déplacent pas ailleurs. Ils me permettent de fidéliser la clientèle existante, et de la développer dans des secteurs d'activité extrêmement variés, qui vont du fleuriste, au coiffeur en passant par les tabacs-presse. Ces salons me permettent aussi de rencontrer des petites boutiques qu'aucun commercial n'irait démarcher. Chaque salon ne peut être compensé sur la route par le représentant du secteur."

BAGNO S.A.

Articles régionaux, céramiques

Monsieur Bagno

"L'intérêt de faire ces salons est majeur car je n'ai pas de représentant. Je les privilégie pour trouver de nouveaux clients sur la France entière."

ROLANDE DU DREUILH CREATIONS

Linge de maison

Monsieur Giron

"Les salons Hexagone sont très conviviaux et sont surtout importants pour trouver de nouveaux clients et fidéliser les anciens. Ils permettent de montrer toutes les nouveautés et l'étendue de notre gamme."

SOMEXPO

7 bis, rue Maréchal Joffre 06000 Nice - Téléphone : 04 92 09 18 69 - Fax : 04 93 52 10 18

Email : info@hexagone.fr - www.hexagone.fr

S.A.R.L. au capital de 7 623 Euros - RCS NICE B 419 648 522